

Przedstawiciel handlowy
marki odzieżowej:

KARKO

Poszukujemy pracownika na stanowisko:

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Praca mobilna

Opis

Jesteśmy polskim producentem odzieży damskiej oraz właścicielem największego w Polsce sklepu online z odzieżą Plus Size. Posiadamy również platformy sprzedażowe w formie B2B i B2C na terenie Europy. Szukamy osób ambitnych zaangażowanych w rozwój samego siebie oraz firmy a tym samym dyspozycyjnych, otwartych na nowości i naukę. Wiemy, że pracownicy stanowią podstawę sukcesu firmy dlatego praca u nas oznacza możliwość samorealizacji, samodzielność w działaniu oraz rozwój osobistych umiejętności. Obecnie poszukujemy osób na stanowisko: przedstawiciela handlowego naszej marki.

Poszukujemy osób:

- nastawionych na rzetelną realizację zadań, chętnych do nauki i rozwoju,
- posiadających doświadczenie na podobnym stanowisku,
- które cechuje dokładność w wykonywaniu pracy oraz sumiennosc i punktualność, a także samodzielność w komunikacji i chęć do nauki nowych rzeczy,
- gotowość do sporadycznej pracy poza wyznaczonymi godzinami (elastyczność)
- wysoka kultura osobista,

- dbanie o powierzony sprzęt
- uczciwość i sumienność w wykonywanej pracy
- dobra organizacja pracy

Zakres obowiązków:

- działania marketingowe
- aktywne pozyskiwanie klientów oraz podtrzymywanie kontaktów handlowych z dotychczasowymi klientami
- przygotowywanie ofert handlowych
- bieżąca analiza rynku
- pozyskiwanie nowych klientów,
- rozwój rynku sprzedaży,
- aktywna realizacja polityki firmy w obszarach dotyczących sprzedaży, promocji, itp.
- docieranie z ofertą firmy do klientów docelowych oraz rozmowy z osobami decyzyjnymi
- przeprowadzenie klientów przez cały proces sprzedaży (od pozyskania, poprzez przedstawienie ofert i badanie potrzeb, po domknięcie sprzedaży i opiekę po sprzedażową)
- dbałość o realizację planów sprzedażowych
- udział w tworzeniu i realizacji strategii sprzedaży
- sporządzanie cyklicznych raportów z realizowanych zadań

Nasze wymagania:

- doświadczenie w zakresie sprzedaży na podobnym stanowisku
- wykształcenie minimum średnie
- samodzielność oraz umiejętność efektywnego planowania i organizacji pracy
- prawo jazdy kategorii B
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie, język niemiecki mile widziany;
- zdolności organizacyjne i handlowe,
- znajomość obsługi komputera,
- zaangażowanie w realizację założonych celów,
- dynamika, konsekwencja, samodzielność i skuteczność w działaniu
- orientacja na efekty i sprawność działania
- duża motywacja do działania i dobra energia, kreatywność, samodzielność, zdyscyplinowanie i odpowiedzialne podejście do pracy
- efektywne komunikowanie się
- umiejętność budowania trwałych relacji biznesowych
- ścisła współpraca z pracownikami firmy
- umiejętność wyznaczania priorytetów
- mobilność i gotowość do pracy w terenie
- doświadczenie w branży odzieżowej będzie dodatkowym atutem

Oferujemy:

- Zatrudnienie w formie kontraktu B2B
- Atrakcyjne warunki prowizyjne
- Wdrożenie merytoryczne
- Możliwość rozwoju kwalifikacji zawodowych poprzez szkolenia,
- Możliwość awansu
- Przyjazne środowisko pracy, otwartość pracodawcy na nowe pomysły
- Wysokiej jakości narzędzia pracy (samochód, laptop, telefon)
- Dużą samodzielność pracy

CV prosimy przesyłać z dopiskiem: *Zgadzam się na przetwarzanie przez KARKO ROBERT KARKOWSKI danych osobowych zawartych w moim CV lub w innych dokumentach dołączonych do CV (moje zgłoszenie rekrutacyjne), dla celów prowadzenia rekrutacji na stanowisko wskazane w ogłoszeniu o pracę. Dodatkowo zgadzam się na przetwarzanie przez pracodawcę danych osobowych zawartych w moim zgłoszeniu rekrutacyjnym dla celów przyszłych rekrutacji.*

CV proszę składać na adres praca@karko.pl lub drogą pocztową na adres:

KARKO

Ul. Krzeszowska 62 piętro IV

23 - 400 Biłgoraj